

Условия финансирования проектов за счет средств Российско-Белорусского фонда венчурных инвестиций

1. Требования к юридическому лицу, реализующему инвестиционный проект.

– Юридическое лицо, реализующее проект (далее – компания), должно быть зарегистрировано на территории Российской Федерации или Республики Беларусь и удовлетворять, как минимум, одному из следующих условий:

- не менее 50% (пятидесяти процентов) сотрудников компании и ее дочерних/зависимых компаний работают на территории Российской Федерации или Республики Беларусь;
- не менее 50% (пятидесяти процентов) расходов компании и ее дочерних/зависимых компаний осуществляются на территории Российской Федерации или Республики Беларусь;
- не менее 50% (пятидесяти процентов) доходов компании и ее дочерних/зависимых компаний образуется на территории Российской Федерации или Республики Беларусь.

– Компания должна иметь в основе своего проекта/услуги инновационную технологию и осуществлять разработку, развитие и/или коммерциализацию технологии самостоятельно.

– Инновационная технология должна быть разработана в Республике Беларусь и обладать потенциалом для ее встраивания в производственно-коммерческие цепочки в масштабах ЕАЭС или продажи продукта/услуги на едином рынке, либо разработана в Российской Федерации и иметь заинтересованных партнеров в Республике Беларусь и потенциально быть способной оказать воздействие на ускорение инновационного развития экономики Республики Беларусь.

– Компания должна иметь выручку в размере эквивалентном до 300 млн. российских рублей (5,2 млн. долл. США) за 4 предшествующих календарных квартала.

2. Сумма финансирования – не более суммы, эквивалентной 2,6 млн. долл. США (при необходимости больший объем финансовой поддержки может быть согласован отдельным решением).

– Объем инвестиций не более 25 млн. рос. рублей (420 тыс. долл. США): инновационные компании и/или проекты посевной стадии (до формирования компании на основе этого проекта), выручка не превышает 10 млн. российских рублей (170 тыс. долл. США).

– Объем инвестиций от 25 до 150 млн. рос. рублей (от 0,42 до 2,6 млн. долл. США): инновационные компании стадии развития, выручка которых составляет от 10 до 300 млн. российских рублей (от 0,17 до 5,2 млн. долл. США соответственно).

3. Механизм финансирования.

Приобретение и последующее отчуждение ценных бумаг эмитентов юридических лиц (в т.ч. долговых, т.е. конвертируемых облигаций, нот, векселей), акций (долей, паев) в уставных (складочных) капиталах организаций, а также предоставление конвертируемых займов. Условия финансирования каждого проекта будут прорабатываться индивидуально.

4. Порядок рассмотрения.

Процедура согласования проекта проходит в два этапа:
проведение государственной научно-технической экспертизы проекта;
рассмотрение проекта инвестиционным комитетом Фонда рассматривает только проекты.

5. Пакет документов, необходимый для принятия проекта к рассмотрению:

- инвестиционная заявка;
- бизнес-план проекта (на бумажном носителе в 3-х экземплярах и в электронном виде).

РОССИЙСКО-БЕЛОРУССКИЙ ФОНД ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ЗАЯВКА

<ВПИШИТЕ СЮДА НАЗВАНИЕ ПРОЕКТА>

При заполнении заявки удалите все рекомендации по заполнению.

Представьте информацию по проекту в соответствии с предложенной ниже структурой и рекомендациями по содержанию разделов. В отдельные пункты заявки не следует копировать части готового бизнес-плана. Заявка должна в сжатом виде представлять основные идеи и методы их реализации. В случае если будет необходима дополнительная информация, мы с Вами свяжемся.

В заявке необходимо предоставить лишь агрегированные показатели проекта с минимальной детализацией. При желании расчетные таблицы и обоснования могут быть предоставлены в виде приложений.

Из заявки должно явно следовать, что:

- предлагаемые инновационные продукты/услуги имеют в своей основе белорусскую и/или российскую технологию;
- проект будет реализовываться российским и/или белорусским юридическим лицом;
- имеются партнеры, заинтересованные в реализации проекта, как в РФ, так и в РБ;
- существует рынок/сегменты рынка со значительным платежеспособным спросом на эти услуги;
- инициаторы способны реализовать проект (компетенции, опыт работы, реализованные проекты);
- инициаторы понимают, как будет реализован проект (что, кому, через какие каналы, в партнерстве с кем, по какой цене и т.д.), т.е. представлено краткое описание бизнес-модели.

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ

1.1. Краткое резюме проекта.

Кратко (4-6 предложений) опишите основную идею предлагаемого инвестиционного проекта: какую проблему решает проект, каким способом, какие инвестиции для этого необходимы, в чем коммерческая привлекательность.

1.2. Контактное лицо.

Укажите ФИО, телефон, e-mail, должность/роль в компании/проекте.

2. ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

2.1. Описание проблемы.

Необходимо привести описание проблемы или потребности на рынке, на которые направлен предлагаемый проект. Не нужно использовать

большие блоки информации из открытых источников и описывать глобальные проблемы. Если проблема широко известна, просто укажите ее.

2.2. Предлагаемое решение и технология.

Опишите продукты/услуги или их комбинацию, которые Вы предлагаете для решения идентифицированной проблемы. В чем заключается инновационность предлагаемого решения. Как защищена интеллектуальная собственность.

2.3. Рынок и конкурентная среда.

Приведите базовые показатели рынка (объем, ниши, потенциал его роста). Перечислите основных конкурентов.

2.4. Бизнес-модель.

Опишите, как и из каких источников, Ваш бизнес/проект генерирует доходы. Кто является вашими партнерами, какова структура доходов и расходов.

2.5. Команда.

Из описания должно следовать, что компетенции и опыт членов команды достаточны для успешной реализации проекта. В качестве подтверждения укажите только те проекты и реализованные работы, которые релевантны тематике предлагаемого проекта и по которым Вы сможете предоставить подтверждения и рекомендации.

3. ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОТРЕБНОСТЬ

3.1. Потребность в инвестициях.

Укажите общий объем необходимых инвестиций. Какую часть из общего объема инвестиций Вы планируете привлечь от Фонда. Для каких целей привлекаются инвестиции (запуск нового бизнеса, нового направления бизнеса, расширение существующего бизнеса). На какой срок Вы планируете привлечь инвестиции (через какой период времени Вы сможете обеспечить выход Фонда из проекта). Если есть физические и юридические лица, которые планируют инвестировать в проект, то приведите краткую информацию по ним.

3.2. Компания, в которую привлекаются инвестиции.

Дайте краткую справку по компании, которая реализует проект, и в которую Вы планируете привлечь инвестиции: наименование, дата регистрации, численность персонала в штате, данные по выручке/прибыли за последние три года. Если для реализации проекта планируется создать новое юридическое лицо, то явно укажите это.

3.3. История предыдущего финансирования.

Привлекалось ли грантовое/венчурное/банковское финансирование командой проекта, какие суммы? Какие результаты были достигнуты?